

**ĐỀ CƯƠNG CHI TIẾT HỌC PHẦN****1. Thông tin chung về học phần**

- Tên học phần (Tiếng Việt): **Luật thương mại Việt Nam và quốc tế**
- Tên học phần (Tiếng Anh): **Vietnamese and International Commercial Law**
- Mã học phần: 2311043
- Số tín chỉ: 03
- Thuộc chương trình đào tạo của bậc, ngành: đại học ngành: Luật kinh tế
- Giờ tín chỉ đối với các hoạt động:
  - Nghe giảng lý thuyết : 32 tiết
  - Làm bài tập trên lớp : 03 tiết
  - Thảo luận : 10 tiết
  - Tự học : 90 giờ
- Khoa/ Bộ môn phụ trách học phần: Khoa luật

**2. Các học phần trước:** Lý luận nhà nước và pháp luật, Luật doanh nghiệp**3. Mục tiêu của học phần:**

- **Kiến thức:**
  - Cung cấp cho sinh viên những kiến thức pháp luật về các hoạt động mua bán hàng hóa, cung ứng dịch vụ, xúc tiến thương mại và các hoạt động trung gian thương mại; các chế tài áp dụng trong thương mại;
  - Những kiến thức tổng quát về các tổ chức kinh tế quốc tế và tổ chức thương mại thế giới WTO; về hợp đồng thương mại quốc tế.
- **Kỹ năng:** Giúp sinh viên có kỹ năng đàm phán, tư vấn và soạn thảo các hợp đồng kinh doanh thương mại trong mua bán hàng hóa và cung ứng dịch vụ phù hợp với quy định pháp luật.
- **Thái độ:** môn học này giúp cho sinh viên có nhìn nhận đúng đắn về các giao dịch trong hoạt động thương mại và biết phê phán, ngăn chặn các hành vi gian lận, lừa dối trong kinh doanh, thương mại.

**4. Chuẩn đầu ra:**

<b>Chuẩn đầu ra</b>	<b>Nội dung</b>	<b>Đáp ứng CĐR CTĐT</b>
<b>Kiến</b>	4.1.1. Sinh viên ra trường sẽ biết được các quy định pháp luật về hoạt động mua bán hàng hóa, cung ứng dịch vụ của các thương nhân, biết	K1

<b>thức</b>	một số quy định của tổ chức thương mại thế giới WTO và nắm cơ bản về chủ thể, nội dung hợp đồng thương mại quốc tế.	
	4.1.2. Vận dụng được những quy định pháp luật trong các tình huống cụ thể của các giao dịch thương mại; vận dụng được các chế tài trong thương mại khi có vi phạm hợp đồng thương mại	K3
	4.1.3. Sinh viên sẽ nhận định, phân tích các tranh chấp phát sinh trong hợp đồng thương mại và đề xuất hướng giải quyết tranh chấp phù hợp với quy định pháp luật.	K4
<b>Kỹ năng</b>	4.2.1. Sinh viên có thể tư vấn cho các thương nhân về những quy định pháp luật liên quan đến hoạt động thương mại	S1
	4.2.2. Sinh viên có thể đàm phán, soạn thảo các hợp đồng thương mại đảm bảo đúng quy định pháp luật.	S2
	4.2.3. Có kỹ năng đàm phán giải quyết các tranh chấp hợp đồng thương mại	S3
<b>Thái độ</b>	4.3.1. Tôn trọng và bảo vệ pháp luật	A2
	4.3.2. Phát hiện và góp ý những vấn đề còn bất cập của pháp luật trong hoạt động thương mại	A3

### 5. Tóm tắt nội dung học phần:

Môn học luật thương mại Việt Nam và quốc tế bao gồm các vấn đề pháp lý liên quan đến hành vi kinh doanh của các thương nhân và các kiến thức về thương mại quốc tế, cụ thể:

- Tìm hiểu về quy định pháp luật liên quan đến hoạt động mua bán hàng hóa, cung ứng dịch vụ như hoạt động xúc tiến thương mại, trung gian thương mại.
- Các chế tài áp dụng trong thương mại khi có vi phạm hợp đồng
- Tìm hiểu về tổ chức kinh tế quốc tế, tổ chức WTO;
- Tìm hiểu về hợp đồng thương mại quốc tế;
- Môn học cũng cung cấp cho sinh viên những tình huống pháp lý xảy ra trong thực tế để sinh viên ứng dụng.

### 6. Nội dung và lịch trình giảng dạy

Buổi	Nội dung	Hoạt động của GV	Hoạt động của SV	Giáo trình chính	TLTK	Ghi chú
	<b>Bài 1. KHÁI QUÁT VỀ THƯƠNG NHÂN VÀ HOẠT ĐỘNG THƯƠNG MẠI</b>	6				
Buổi 1	<b>1.1. Thương nhân</b> 1.1.1. Khái niệm thương nhân 1.1.2. Đặc điểm của thương nhân 1.1.3. Phân loại thương nhân - Căn cứ vào tư cách pháp lý - Căn cứ vào chế độ trách nhiệm <b>1.2. Thương nhân nước ngoài hoạt động thương mại tại Việt Nam</b> 1.2.1. Khái niệm thương nhân nước ngoài	Thuyết giảng và hướng dẫn đọc luật thương mại	Nghe giảng, đọc luật, đặt ra các câu hỏi	Giáo trình [1] tr 45-60		4.1.1 4.2.1
					Mục 3 Chương	

Buổi 2	<p>1.2.2. Các hình thức hoạt động của thương nhân nước ngoài tại Việt Nam</p> <p><b>2.1. Hoạt động thương mại</b></p> <p>2.1.1. Khái niệm hoạt động thương mại</p> <p>2.1.2. Các loại hoạt động thương mại</p> <p>2.1.3. Các nguyên tắc cơ bản trong hoạt động thương mại</p>			[1] tr 29-44	I Luật thương mại	
	<b>Bài 2. MUA BÁN HÀNG HOÁ TRONG THƯƠNG MẠI</b>	6				
Buổi 3	<p><b>2.1. Khái quát về mua bán hàng hóa</b></p> <p>2.1.1. Khái niệm</p> <p>2.1.2. Các hoạt động mua bán hàng hóa</p>	Thuyết giảng	Trao đổi	[2] tr 5 đến 62		4.1.1
Buổi 4	<p>2.1.2. Các hoạt động mua bán hàng hóa</p> <p><b>2.2. Hợp đồng mua bán hàng hóa</b></p> <p>2.2.1. Khái niệm</p> <p>2.2.2. Đặc điểm</p> <p>2.2.3. Điều kiện để hợp đồng có hiệu lực</p> <p>2.2.4. Xác lập hợp đồng</p> <p>2.2.5. Nội dung của hợp đồng</p> <p>2.2.6. Thực hiện hợp đồng</p>	Đặt câu hỏi	Nghiên cứu giáo trình và luật thương mại			4.1.2 4.2.1 4.2.2
	<b>Bài 3. HOẠT ĐỘNG CUNG ỨNG DỊCH VỤ</b>	3				
Buổi 5	<p><b>3.1. Khái niệm, đặc điểm hoạt động cung ứng dịch vụ</b></p> <p><b>3.2. Hợp đồng dịch vụ</b></p> <p>3.2.1. Khái niệm</p> <p>3.2.2. Đặc điểm</p> <p>3.2.3. Nội dung hợp đồng dịch vụ</p> <p>3.2.4. Thực hiện hợp đồng dịch vụ</p>	Thuyết giảng	Trao đổi		Chương III Luật thương mại 2005	4.1.1 4.1.2 4.2.1 4.2.2 4.3.1
	<b>Bài 4. HOẠT ĐỘNG XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI</b>	3				
Buổi 6	<p><b>4.1. Khái niệm xúc tiến thương mại</b></p> <p><b>4.2. Các hoạt động xúc tiến thương mại cụ thể</b></p> <p><b>4.2.1. Khuyến mãi</b></p> <p>a. Khái niệm</p> <p>b. Các hình thức khuyến mãi</p> <p>c. Các hành vi bị cấm trong khuyến</p>	Thuyết giảng	Trao đổi	[2] tr 125 đến 171		4.1.1 4.1.2 4.2.1 4.2.2 4.3.1

	<p>mãi.</p> <p>d. Đăng ký hoạt động khuyến mãi.</p> <p><b>4.2.2. Quảng cáo</b></p> <p>a. Khái niệm</p> <p>b. Các hành vi bị cấm trong quảng cáo.</p> <p><b>4.2.3. Trưng bày, giới thiệu hàng hóa, dịch vụ</b></p> <p><b>4.2.4. Hội chợ, triển lãm thương mại</b></p>					
	<b>Bài 5. CÁC HOẠT ĐỘNG TRUNG GIAN THƯƠNG MẠI</b>	3				
Buổi 7	<p><b>5.1. Đại diện cho thương nhân</b></p> <p>5.1.1. Khái niệm</p> <p>5.1.2. Nội dung hợp đồng đại diện</p> <p><b>5.2. Môi giới thương mại</b></p> <p>5.2.1. Khái niệm</p> <p>5.2.2. Quyền và nghĩa vụ của các bên</p> <p><b>5.3. Ủy thác mua bán hàng hóa</b></p> <p><b>5.4. Đại lý thương mại</b></p> <p>5.4.1. Khái niệm</p> <p>5.4.2. Các hình thức đại lý</p> <p>5.4.3. Hợp đồng đại lý.</p>	<p>Thuyết giảng</p> <p>Đặt câu hỏi</p>	<p>Trao đổi</p> <p>Nghiên cứu giáo trình và luật thương mại</p>	[2] tr 75-115	<p>Chương V Luật thương mại 2005</p>	<p>4.1.1</p> <p>4.1.2</p> <p>4.2.1</p> <p>4.2.2</p> <p>4.3.1</p>
	<b>BÀI 6. CÁC HOẠT ĐỘNG THƯƠNG MẠI KHÁC</b>	6				
Buổi 8	<p><b>6.1. Gia công trong thương mại</b></p> <p>6.1.1. Khái niệm</p> <p>6.1.2. Nội dung hợp đồng gia công</p> <p><b>6.2. Đấu giá hàng hóa</b></p> <p>6.2.1. Khái niệm</p> <p>6.2.2. Nguyên tắc đấu giá</p> <p>6.2.3. Những người không được tham gia đấu giá</p> <p>6.2.4. Trình tự tiến hành cuộc đấu giá</p> <p><b>6.3. Đấu thầu</b></p> <p>6.3.1. Khái niệm</p> <p>6.3.2. Các hình thức đấu thầu</p> <p>6.3.3. Trình tự tiến hành đấu thầu</p> <p><b>6.4. Dịch vụ Logistics</b></p> <p>6.4.1. Khái niệm</p>	<p>Hướng dẫn SV đọc luật và đặt câu hỏi gợi ý</p>	<p>Đọc luật và trả lời các câu hỏi gợi ý</p>	<p>[2] tr 177-201</p>	<p>Mục 1 chương VI Luật TM</p> <p>Mục 2 chương VI Luật TM</p> <p>Mục 3 chương VI Luật TM</p>	<p>4.1.1</p> <p>4.1.2</p> <p>4.2.1</p> <p>4.2.2</p> <p>4.3.1</p>
Buổi 9	<p>6.3.2. Các hình thức đấu thầu</p> <p>6.3.3. Trình tự tiến hành đấu thầu</p> <p><b>6.4. Dịch vụ Logistics</b></p> <p>6.4.1. Khái niệm</p>			<p>[2] tr 227-265</p>	<p>Mục 4</p>	

	<p>6.4.2. Các trường hợp miễn trách nhiệm đối với thương nhân kinh doanh Logistics</p> <p><b>6.5. Nhượng quyền thương mại</b></p> <p>6.5.1. Khái niệm</p> <p>6.5.2. Đăng ký nhượng quyền thương mại</p> <p>6.5.3. Quyền và nghĩa vụ của các bên</p>				<p>Chương VI Luật TM</p> <p>Mục 8 Chương VI Luật TM</p>	
	<b>BÀI 7. CHẾ TÀI TRONG THƯƠNG MẠI</b>	6				
Buổi 10	<p><b>7.1. Khái quát về chế tài trong thương mại</b></p> <p>7.1.1. Khái niệm chế tài trong thương mại</p> <p>7.1.2. Vi phạm cơ bản</p> <p>7.1.3. Miễn trách nhiệm</p> <p><b>7.2. Chế tài buộc thực hiện đúng hợp đồng</b></p> <p>7.2.1. Điều kiện áp dụng</p> <p>7.2.2. Quyền và nghĩa vụ bên vi phạm và bên bị vi phạm</p> <p><b>7.3. Chế tài phạt vi phạm</b></p> <p>7.3.1. Điều kiện áp dụng</p> <p>7.3.2. Mức phạt</p> <p><b>7.4. Chế tài bồi thường thiệt hại</b></p> <p>7.4.1. Căn cứ phát sinh trách nhiệm bồi thường thiệt hại</p> <p>7.4.2. Giá trị bồi thường thiệt hại</p> <p><b>7.5. Hậu quả pháp lý của tạm ngừng thực hiện hợp đồng</b></p> <p><b>7.6. Hậu quả pháp lý của đình chỉ thực hiện hợp đồng</b></p> <p><b>7.7. Hậu quả pháp lý của hủy bỏ hợp đồng</b></p>	<p>Giảng những vấn đề cơ bản</p> <p>Hướng dẫn SV đọc luật thương mại</p>	<p>Chủ yếu đọc luật thương mại</p>		<p>Mục 1 chương VII Luật TM</p>	<p>4.1.1</p> <p>4.1.2</p> <p>4.2.1</p> <p>4.2.2</p> <p>4.3.1</p> <p>4.3.2</p>
Buổi 11						
	<b>BÀI 8. TỔ CHỨC KINH TẾ QUỐC TẾ VÀ TỔ CHỨC THƯƠNG MẠI THẾ GIỚI</b>	6				
Buổi 12	<p><b>8.1. Nhận thức chung về tổ chức thương mại quốc tế và luật thương mại quốc tế</b></p> <p>8.1.1. Khái niệm</p> <p>8.1.2. Chủ thể của thương mại</p>	<p>Thuyết giảng</p>	<p>Nghe giảng</p> <p>Tham khảo giáo trình</p>	<p>[3] tr 12 đến 64</p>		<p>4.1.1</p> <p>4.1.2</p>

<p>Buổi 13</p>	<p>quốc tế. 8.1.3. Vai trò của các tổ chức kinh tế quốc tế. 8.1.4. Nguồn của luật thương mại quốc tế 8.1.5. Các nguyên tắc cơ bản của Luật thương mại quốc tế <b>8.2. Tổ chức Thương mại thế giới - WTO</b> 8.2.1. Lịch sử hình thành và phát triển của WTO 8.2.2. Chức năng và cơ cấu tổ chức 8.2.3. Nguyên tắc hoạt động 8.2.4. Việc gia nhập WTO của Việt Nam</p>			<p>[4] tr 63-76  [4] tr 100-170</p>		<p>4.2.1 4.2.2 4.3.1</p>
	<p><b>BÀI 9. PHÁP LUẬT ĐIỀU CHỈNH MỘT SỐ LĨNH VỰC CỦA THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ</b></p>	3				
<p>Buổi 14</p>	<p>9.1. Các quy định cơ bản về thương mại hàng hóa 9.2. Các quy định cơ bản về thương mại dịch vụ 9.3. Các quy định cơ bản về thương mại quốc tế liên quan đến sở hữu trí tuệ 9.4. Các quy định cơ bản về thương mại quốc tế về đầu tư nước ngoài</p>	Thuyết giảng	Nghe giảng và tham khảo giáo trình	[3] tr 95-143		<p>4.1.1 4.1.2 4.2.1 4.2.2 4.3.1</p>
	<p><b>BÀI 10. PHÁP LUẬT VỀ CÁC BIỆN PHÁP PHÒNG VỆ THƯƠNG MẠI</b></p>	3				
<p>Buổi 15</p>	<p><b>10.1. Tự vệ thương mại</b> 10.1.1. Khái niệm 10.1.2. Khung pháp lý và biện pháp tự vệ trong hệ thống thương mại WTO <b>10.2. Chống bán phá giá và chống trợ cấp hàng hóa xuất khẩu</b> 10.2.1. Khái niệm 10.2.2. Khung pháp lý cho biện pháp chống bán phá giá và chống trợ cấp của GATT/WTO. 10.2.3. Thủ tục điều tra chống bán phá giá và thuế đối kháng 10.2.4. Nội dung điều tra bán phá giá và điều tra trợ cấp 10.2.5. Các nguyên tắc áp dụng biện pháp chống bán phá giá và chống trợ cấp.</p>	Thuyết giảng  Cho SV thảo luận	Nghe giảng và đặt câu hỏi  Thảo luận	[4] tr 335- 389		<p>4.1.1 4.1.2 4.2.1 4.2.2 4.3.1</p>
	<p><b>Tổng cộng</b></p>	45				

## 7. Nhiệm vụ của sinh viên

- Tham gia trên lớp ít nhất 70%
- Đọc trước giáo trình, luật thương mại và ghi chép lại các ý chính trong mỗi buổi học; tham gia thảo luận và làm bài tập tình huống trên lớp
- Tham gia kiểm tra giữa kỳ
- Tham gia thi kết thúc học phần
- Chủ động tự học theo những vấn đề mà giảng viên gợi ý

## 8. Đánh giá kết quả học tập của sinh viên

### 8.1. Cách đánh giá

Phân loại	Thời lượng	Tỷ trọng (%)	Quy định	Mục tiêu
Đánh giá chuyên cần		20%	Điểm danh hoặc kiểm tra kiến thức hoặc kết hợp cả hai hình thức (Gv tự tổ chức)	4.1.1 4.1.2 4.1.3 4.2.1
Kiểm tra giữa kỳ	30-45 phút	20%	Bài thi kiểm tra tự luận (Gv tự tổ chức)	4.1.1, 4.1.2, 4.1.3 4.2.1
Kiểm tra cuối kỳ	75 đến 90 phút	60%	Bài thi kiểm tra tự luận	4.1.1, 4.1.2, 4.2.1, 4.3.1, 4.3.2

### 8.2. Cách tính điểm

- Điểm giữa kỳ và thi kết thúc học phần theo thang điểm 10, làm tròn đến 0,5
- Điểm học phần là điểm của 3 hình thức (chuyên cần, giữa kỳ, kết thúc môn) theo tỷ lệ nêu ở 8.1.

## 9. Tài liệu học tập

Giáo trình chính:	[1] Giáo trình luật thương mại Việt Nam (Tập 1), 2014 [2] Giáo trình luật thương mại Việt Nam (Tập 2), Trường Đại học Luật Hà Nội, 2014. [3] Giáo trình Luật thương mại quốc tế (Phần 1), NXB Hồng Đức, 2013
Tài liệu tham khảo	[5] Luật hợp đồng Việt Nam, Bản án và bình luận bản án, Tập 1 (2013), Tập 2 (2014), TS Đỗ Văn Đại
Văn bản QPPL:	Luật thương mại 2005 Các nghị định và thông tư hướng dẫn thi hành luật thương mại
Các loại tài liệu khác:	+ Tạp chí nhà nước và pháp luật + Tạp chí nghiên cứu lập pháp

## 10. Hướng dẫn sinh viên tự học

Buổi	Nội dung	Lý thuyết (tiết)	Thực hành	Nhiệm vụ sinh viên
	<b>Bài 1. KHÁI QUÁT VỀ</b>	12		

	<b>THƯƠNG NHÂN VÀ HOẠT ĐỘNG THƯƠNG MẠI</b>			
Buổi 1	<b>1.3. Thương nhân</b>			Đọc Giáo trình [1] tr 45-60 để nắm cơ bản các khái niệm  [1] tr 29-44
Buổi 2	<b>1.4. Thương nhân nước ngoài hoạt động thương mại tại Việt Nam</b> <b>2.3. Hoạt động thương mại</b>			
	<b>Bài 2. MUA BÁN HÀNG HOÁ TRONG THƯƠNG MẠI</b>	12		
Buổi 3	<b>2.1. Khái quát về mua bán hàng hóa</b>			Đọc giáo trình [2] tr 5 đến 62  Và nghiên cứu luật thương mại
Buổi 4	<b>2.4. Hợp đồng mua bán hàng hóa</b>			
	<b>Bài 3. HOẠT ĐỘNG CUNG ỨNG DỊCH VỤ</b>	6		
Buổi 5	<b>3.1. Khái niệm, đặc điểm hoạt động cung ứng dịch vụ</b> <b>3.2. Hợp đồng dịch vụ</b> 3.2.1. Khái niệm 3.2.2. Đặc điểm 3.2.3. Nội dung hợp đồng dịch vụ 3.2.4. Thực hiện hợp đồng dịch vụ			Và nghiên cứu luật thương mại
	<b>Bài 4. HOẠT ĐỘNG XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI</b>	6		
Buổi 6	<b>4.1. Khái niệm xúc tiến thương mại</b> <b>4.2. Các hoạt động xúc tiến thương mại cụ thể</b> 4.2.1. <i>Khuyến mãi</i> 4.2.2. <i>Quảng cáo</i> 4.2.3. <i>Trưng bày, giới thiệu hàng hóa, dịch vụ</i> 4.2.4. <i>Hội chợ, triển lãm thương mại</i>			Đọc giáo trình [2] tr 125 đến 171  Và nghiên cứu luật thương mại
	<b>Bài 5. CÁC HOẠT ĐỘNG TRUNG GIAN THƯƠNG MẠI</b>	6		
Buổi 7	<b>5.1. Đại diện cho thương nhân</b> <b>5.2. Môi giới thương mại</b> <b>5.3. Ủy thác mua bán hàng hóa</b> <b>5.4. Đại lý thương mại</b>			Đọc giáo trình [2] tr 75-115  Và nghiên cứu luật thương mại
	<b>BÀI 6. CÁC HOẠT ĐỘNG THƯƠNG MẠI KHÁC</b>	12		
Buổi 8	<b>6.1. Gia công trong thương mại</b> <b>6.2. Đấu giá hàng hóa</b> <b>6.3. Đấu thầu</b>			Đọc giáo trình [2] tr 177-201  Và nghiên cứu luật thương mại



Buổi 9	<b>6.4. Dịch vụ Logistics</b> <b>6.5. Nhượng quyền thương mại</b>			mại [2] tr 227-265
	<b>BÀI 7. CHẾ TÀI TRONG THƯƠNG MẠI</b>	12		
Buổi 10	<b>7.1. Khái quát về chế tài trong thương mại</b> <b>7.2. Chế tài buộc thực hiện đúng hợp đồng</b> <b>7.3. Chế tài phạt vi phạm</b> <b>7.4. Chế tài bồi thường thiệt hại</b> <b>7.5. Hậu quả pháp lý của tạm ngừng thực hiện hợp đồng</b> <b>7.6. Hậu quả pháp lý của đình chỉ thực hiện hợp đồng</b> <b>7.7. Hậu quả pháp lý của hủy bỏ hợp đồng</b>			Đọc chủ yếu luật thương mại và xử lý các tình huống và câu hỏi GV đặt ra
Buổi 11				
	<b>BÀI 8. TỔ CHỨC KINH TẾ QUỐC TẾ VÀ TỔ CHỨC THƯƠNG MẠI THẾ GIỚI</b>	12		
Buổi 12	<b>8.1. Nhận thức chung về tổ chức thương mại quốc tế và luật thương mại quốc tế</b> <b>8.2. Tổ chức Thương mại thế giới - WTO</b>			Đọc [3] tr 12 đến 64 và nắm các chủ thể, các nguyên tắc của Luật thương mại quốc tế Tham khảo giáo trình [4] tr 63-76 và [4] tr 100-170
Buổi 13				
	<b>BÀI 9. PHÁP LUẬT ĐIỀU CHỈNH MỘT SỐ LĨNH VỰC CỦA THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ</b>	6		
Buổi 14	9.1. Các quy định cơ bản về thương mại hàng hóa 9.2. Các quy định cơ bản về thương mại dịch vụ 9.3. Các quy định cơ bản về thương mại quốc tế liên quan đến sở hữu trí tuệ 9.4. Các quy định cơ bản về thương mại quốc tế về đầu tư nước ngoài			Tham khảo giáo trình [3] tr 95-143
	<b>BÀI 10. PHÁP LUẬT VỀ CÁC BIỆN PHÁP PHÒNG VỆ THƯƠNG MẠI</b>	6		
Buổi 15	<b>10.1. Tự vệ thương mại</b> <b>10.2. Chống bán phá giá và chống trợ cấp hàng hóa xuất khẩu</b>			Tham khảo giáo trình [4] tr 335- 389

	<b>Tổng cộng</b>	<b>90</b>		
--	------------------	-----------	--	--

**Trưởng khoa (BM)**

**Người biên soạn**

**Ban giám hiệu**